



8. ICG-Branchentreffen Beschaffung, Vertrieb, Marketing

15. und 16. Juni 2010

Lindner Park-Hotel Hagenbeck, Hamburg

Schwerpunkthemen:

Aktuelle Rahmenbedingungen des Wettbewerbsmarkts

- Marktbezogene Entwicklungen aus und in Brüssel
- Einschätzung des Bundeskartellamts zur Wettbewerbssituation im deutschen Strom- und Gasmarkt
- Die europäische Perspektive des Gasmarkts
- Quo vadis Ölmarkt?

Strategien im Strom- und Gashandel

- Fortschreitende europäische Marktintegration – Auswirkungen auf den Energiehandel
- Von innerdeutschen Teilnetzen zum nordwesteuropäischen Gasmarkt
- Beschaffung vor dem Hintergrund zunehmender Marktrisiken

Beschaffung 2.0

- Kooperative Gasbeschaffung
- Energieeinkauf – Schlüsselfunktion für Stadtwerke?
- Strombeschaffung im „neuen“ Wettbewerbsmarkt

Vertrieb Groß- und Endkunden

- Zielgerichtete Vertriebssteuerung – Erfolgsfaktor im Wettbewerb
- Erfolg durch Koexistenz von nationalem und regionalem Vertriebsansatz
- Stadtwerke als nationale Anbieter
- Erfolgchancen von neu gegründeten Stadtwerken im Wettbewerbsmarkt

Marktfähige Produkt- und Marketingkonzepte

- Wachstum durch Expansion in andere Produktmärkte
- Erfolgsstrategien im Endkundenvertrieb
- Vertrieb – national und/oder international?

Ihre Referenten:

- **Dr. Torsten Amelung**
Statkraft Markets GmbH
- **Dr. Johannes Angloher**
Syneco Trading GmbH
- **Dr. Andreas Auerbach**
envia Mitteldeutsche Energie AG
- **Dr. Ulrich Bammert**
HAMBURG ENERGIE GmbH
- **Dietmar Bernhardt**
ehw Energiehandelsgesellschaft West mbH
- **Andreas Döhler**
con|energy unternehmensberatung gmbh & co. kg
- **Dr. Felix Engelsing**
Bundeskartellamt
- **Ulf Heitmüller**
Shell Energy Deutschland GmbH
- **Martin Heun**
PEG Plattform Energie GmbH
- **Robert Klotz**
Hunton & Williams LLP
- **Rüdiger Müller**
EnBW Gas Midstream GmbH
- **Michael Notzon**
goldgas SW GmbH
- **Elmar Ruf**
Kofler Energies Power AG
- **Peter Saam**
Würzburger Versorgungs- und Verkehrs GmbH
- **Olaf Schneider**
VNG – Verbundnetz Gas AG
- **Mike Schuler**
RWE Vertrieb AG
- **Dr. Jochen Weise**
E.ON Ruhrgas AG
- **Marco Wettig**
ECG – Erdgas-Consult GmbH
- **Matthias Wolfskeil**
Stadtwerke Flensburg GmbH

Jeder Teilnehmer erhält kostenfrei ein Exemplar der Zeitschrift ZfK!

Abendveranstaltung unter Haien im Tropen-Aquarium Hagenbeck



in Zusammenarbeit mit

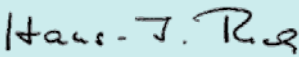


Berlin, im Februar 2010

Sehr geehrte Damen und Herren,

Klimaschutz, der zunehmende Anteil erneuerbarer Energien am Energiemix, Energieeffizienz und intelligente Netze sind die großen Zukunftsthemen, die die Energiewirtschaft bestimmen werden. Wer mit den ständigen Veränderungen auf den Energiemärkten und der zunehmenden Intensität des dort bestehenden Wettbewerbs Schritt halten will, braucht neue Ideen, braucht Anregungen und braucht Beispiele von Trendsettern in und außerhalb der eigenen Branche. Es gilt, neue Strategien und Geschäftsfelder zu erkennen und sie auch als Herausforderungen für Vertrieb und Marketing zu nutzen. Ob als integraler Bestandteil des Kerngeschäfts, als outgesourcte Dienstleistung oder im Rahmen einer horizontalen Kooperation mit anderen Partnern. Gerade Kooperationen sind nicht nur im Beschaffungsbereich, sondern auch im Vertrieb und Marketing mit direkten Synergien verbunden. Das 8. ICG-Branchentreffen Beschaffung, Vertrieb, Marketing will auch in diesem Jahr wieder Impulsgeber für innovative Ideen sein. Eine Vielzahl von Praxisbeispielen soll aufzeigen, wie sich die Strom- und Gasversorger auf die Veränderungen der nationalen und europäischen Energiemärkte einstellen können. Nutzen Sie das Treffen auch dieses Mal nicht nur für neue Anregungen, sondern auch als Forum zur Pflege von Kontakten und zum Knüpfen neuer Geschäftsbeziehungen.

Mit freundlichen Grüßen



Hans-Joachim Reck

Geschäftsführendes Präsidialmitglied

Verband kommunaler Unternehmen (VKU) e.V.



Aussteller und Sponsoren



Die **VNG – Verbundnetz Gas Aktiengesellschaft (VNG)** mit Hauptsitz in Leipzig ist ein international agierender Erdgasimporteur und zunehmend in der Exploration und Produktion von Erdgas tätig. Europaweites Kerngeschäft der Unternehmensgruppe ist der Erdgasgroßhandel, die Vermarktung von Transport- und Speicherkapazitäten sowie der Vertrieb innovativer Energiedienstleistungen. Kunden von VNG sind Stadtwerke und regionale Versorgungsunternehmen, Kraftwerke, Industrie-unternehmen sowie Gashändler und Gastransporteur.

VNG – Verbundnetz Gas AG

Braunstraße 7
04347 Leipzig
www.vng.de

Kontakt: Siegbert Ketelhut
Tel.: 0341-443-2055
Fax: 0341-443-2006
E-Mail: siegbert.ketelhut@vng.de



Die **Gasversorgung Süddeutschland (GVS)** zählt zu den großen Gasgesellschaften in Deutschland und beliefert bereits seit 1961 Stadtwerke, regionale Gasversorger, Industriebetriebe und Kraftwerke im In- und Ausland mit Erdgas und Bioerdgas. Der Firmen-Claim „Ihre Energie. Unsere Leidenschaft“ kennzeichnet das Engagement der rund 250 Mitarbeiter, die im Jahr 2009 einen Umsatz von 1,6 Mrd. Euro erwirtschafteten. Der Erdgasabsatz lag bei über 52 Mrd. kWh. Die GVS bietet ihren Kunden ein maßgeschneidertes Produktportfolio sowie umfassende Services sowohl im Kerngeschäft Erdgashandel und -transport als auch in den Bereichen Marketing und Technik. Gesellschafter sind die EnBW und der italienische Energiekonzern Eni zu je 50 Prozent. www.gvs-erdgas.de, www.einfach-gutes-klima.de

Gasversorgung Süddeutschland GmbH

Am Wallgraben 135
70565 Stuttgart
www.gvs-erdgas.de

Kontakt: Angela Grether
Tel.: 0711-7812-1322
Fax: 0711-7812-1480
E-Mail: a.grether@gvs-erdgas.de



HR Systems erstellt maßgeschneiderte Softwarelösungen und Anwendungen für die Energiewirtschaft. Unter der Marke GIPS werden individuell zugeschnittene Paketlösungen für branchenspezifische Internetpräsenzen angeboten. Zahlreiche Content- und Dialogmodule sorgen für ein erfolgreiches Marketing und eine durchgängige Kommunikation im Internet. Abgerundet wird das Angebot durch verschiedene Portallösungen, Applikationen für Netzbetreiber, vertriebsorientierte Internetseiten und einer Intranetlösung.

Hehner Reus Systems GmbH

Eupener Straße 159
50933 Köln
www.hr-sys.de

Kontakt: Hakan Atak
Tel.: 0221-95 27 64-15
Fax: 0221-95 27 64-29
E-Mail: atak@hr-sys.de

ICG-Veranstaltungs-Highlights 2010:

6. ICG-Branchentreffen Netze

26. und 27. Oktober 2010, Radisson Blu Hotel, Berlin

11. ICG-Stadtwerkekongress „Multitalent Stadtwerk“

23. und 24. November 2010, Hotel Bayerpost, München



Vorsitz und fachliche Leitung:

Andreas Döhler, Geschäftsführer, con|energy unternehmensberatung gmbh & co. kg

9.30 Begrüßung durch die Innovation Congress GmbH und Eröffnung der Tagung durch Herrn Andreas Döhler

Aktuelle Rahmenbedingungen des Wettbewerbsmarkts

9.45 Was hat die Marktseite noch aus Brüssel zu erwarten?

Robert Klotz

Partner

Hunton & Williams LLP

- Striktere Regulierung anhand der Vorgaben des 3. Binnenmarktpakets
- Neue Eingriffsbefugnisse für Kommission und ACER
- Wettbewerbsaufsicht nimmt weiter an Schärfe zu

10.15 Aktuelle Einschätzung des Bundeskartellamts zur Wettbewerbssituation im deutschen Strom- und Gasmarkt

Dr. Felix Engelsing

Vorsitzender der 10. Beschlussabteilung

Bundeskartellamt

- Wettbewerbssituation und Marktabgrenzung
- Aktuelle Verfahren und Untersuchungen
- Gashandel und Gasendkundenmärkte
- Stromgroßhandel und Stromendkundenmärkte

10.45 Gemeinsame Diskussion

11.15 Kaffeepause

11.45 Quo vadis Ölmarkt? Wohin entwickelt sich die energiewirtschaftliche Leitwährung?

(Der Referent befindet sich in Absprache)

12.15 Fortschreitende europäische Marktintegration und deren Auswirkungen auf den Energiehandel

Rüdiger Müller

Leiter Gasbeschaffung und Portfoliomanagement

EnBW Gas Midstream GmbH

12.45 Gemeinsame Diskussion

13.00 Mittagessen

Strom- und Gashandel

14.30 Marktgebietsgrenzen fallen – der nordwesteuropäische Gas(kapazitäts)markt kommt

Marco Wettig

Bereichsleiter Platforms & Business Services

ECG – Erdgas-Consult GmbH

- Was bisher geschah – Bestehende Plattformen für Primär- und Sekundärkapazitäten
- Die neuen Spielregeln – Was wollen Europäische Kommission, Bundesnetzagentur, ERGEG und ENTSOG?
- Die Kapazitätsplattform der Zukunft?

15.00 Perspektiven kommunaler Beschaffungs-/Handelsgesellschaften

Dr. Johannes Angloher

Geschäftsführer

Syneco Trading GmbH

- Dezentrale Portfolioführung, zentraler Marktzugang
- Strukturierte Beschaffung als Antwort auf zunehmende Marktrisiken
- Management der Gas- und Ölposition zwischen Beschaffung und Vertrieb

15.30 Diskussionsforum

16.00 Kaffeepause

Beschaffung 2.0 (I)

16.30 Erfahrungen bei der kooperativen Gasbeschaffung

Martin Heun

Geschäftsführer

PEG Plattform Energie GmbH

- Individualisten als Teamplayer? – Zusammenschlüsse als Überlebensstrategie
- Vertrauen ist der Anfang von Allem – Delegation von Aufgaben und Investition in eine neue Welt
- Viel wenig macht ein Viel – Kooperationen und ihre Synergien

17.00 Der Stadtwerkeseigen liegt im Einkauf?!

Peter Saam

Bereichsleiter Marktmanagement

Würzburger Versorgungs- und Verkehrs GmbH

- Der Vertrieb als Treiber oder Getriebener?
- Die Marge im Fokus!

17.30 Optimale Verknüpfung zwischen Beschaffung und Vertrieb

Dietmar Bernhardt

Geschäftsführer

ehw Energiehandelsgesellschaft West mbH

- Die Rollenverteilung zwischen Beschaffung und Vertrieb
- Einführung einer intelligenten Portfolienclustering
- Integriertes Risikomanagement zwischen Beschaffung und Vertrieb
- Positionierung von Eigenerzeugungsanlagen und Speichern

18.00 Diskussionsforum

18.30 Zusammenfassung der Tagesergebnisse durch den Vorsitzenden

18.45 Come together!

Im Anschluss an den ersten Veranstaltungstag lädt die Innovation Congress GmbH alle Teilnehmer, Referenten, Sponsoren, Aussteller und Partner herzlich zu einem Umtrunk in das Ausstellerforum ein.

ab 19.30 Gemeinsame Abendveranstaltung



Lassen Sie den Abend auf dem Grund der Südsee im Tropen-Aquarium Hagenbeck ausklingen und erleben Sie hautnah die Gesellschaft von Riffhaien im großen Hai-Atoll. Analogien zur Energiewirtschaft sind hier rein zufällig ... Ein visueller Leckerbissen, der das tropische Menü erst richtig zur Geltung kommen lässt.

Mittwoch, 16. Juni 2010

Vorsitz: Andreas Döhrer, Geschäftsführer, con|energy unternehmensberatung gmbh & co. kg

8.15 Begrüßung durch Herrn Andreas Döhrer

Beschaffung 2.0 (II)

8.30 **Zeitpunkt, Zeitraum, ... – Strombeschaffung 2.0**

Dr. Andreas Auerbach

Vorstand

envia Mitteldeutsche Energie AG

Special Gasmarkt

9.00 **Die europäische Perspektive des Gasmarktes aus Sicht der deutschen Importwirtschaft**

Dr. Jochen Weise

Vorstand

E.ON Ruhrgas AG

9.30 **Die europäische Perspektive des Gasmarktes aus Sicht eines internationalen Produzenten**

Ulf Heitmüller

Vorsitzender der Geschäftsführung

Shell Energy Deutschland GmbH

10.00 Kaffeepause

Vertrieb Groß- und Endkunden

10.30 **Ölpreisbindung vs. Marktpreis – ist die Ölpreisbindung obsolet?**

Olaf Schneider

Direktor Gasverkauf

VNG – Verbundnetz Gas AG

11.00 **Koexistenz von nationalem und regionalem Vertriebsansatz**

Mike Schuler

Leiter Vertrieb Geschäftskunden

RWE Vertrieb AG

11.30 **Stadtwerke als nationale Anbieter**

Matthias Wolfskeil

Vorsitzender der Geschäftsführung

Stadtwerke Flensburg GmbH

- Voraussetzungen für das bundesweite Anbieten von Stromprodukten
- Aktivitäten in den Branchen und Regionen
- Bisher erzielte Erfolge

12.00 **HAMBURG ENERGIE – der Hamburger Weg zur kommunalen Energieversorgung**

Dr. Ulrich Bammert

Geschäftsführer

HAMBURG ENERGIE GmbH

- Rahmenbedingungen
- Aufbau von HAMBURG ENERGIE
- Marketing- und Vertriebsstrategie
- Entwicklung der Eigenerzeugung
- Handlungsfelder

12.30 Mittagessen

Marktfähige Produkt- und Marketingkonzepte

13.30 **Expansion in leitungsgebundene Energien**

Elmar Ruf

Vorstand

Kofler Energies Power AG

14.00 **Erfolgsstrategien im Endkundenvertrieb**

Michael Notzon

Geschäftsführer

goldgas SW GmbH

14.30 **Beschaffung wird zunehmend international – bleibt der Vertrieb an den Landesgrenzen stehen?**

Dr. Torsten Amelung

Geschäftsführer

Statkraft Markets GmbH

15.00 Zusammenfassung durch den Vorsitzenden; Ende des Branchentreffens

Ihre Referenten



Dr. Torsten Amelung

ist seit 2003 Geschäftsführer der Statkraft Markets GmbH in Düsseldorf, einer Tochtergesellschaft des norwegischen Statkraft-Konzerns, die für das kontinentaleuropäische Geschäft zuständig ist. Statkraft ist der größte Erzeuger erneuerbarer Energie in Europa. Dr. Amelung ist seit 18 Jahren in der Energiewirtschaft tätig: Er war Vorstand bei der Stadtwerke Kiel AG, Geschäftsführer der TXU Deutschland GmbH und Leiter der Abteilung Strategie der RAG AG (heute Evonik). Er hat an der Universität Köln Volkswirtschaft und Betriebswirtschaft studiert und seine Promotion und Habilitation erlangt. Seit 1995 ist Dr. Amelung an der Universität Köln als Privatdozent tätig.



Dr. Johannes Angloher

studierte Energiewirtschaft an der TU München und promovierte zu „Energiespeicherung in Hybridfahrzeugen“. Seit 2000 arbeitet er bei der Syneco Trading GmbH und war dort für den Aufbau des Trading Floors und das Portfoliomanagement für Strom und Gas zuständig. Seit 2009 ist der Geschäftsführer der Syneco Trading GmbH, Zuständigkeitsbereich Handel und Logistik.



Dr. Andreas Auerbach

war von 1991 bis 1993 Referent der BEB Erdgas und Erdöl GmbH, von 1993 bis 2000 Bereichsleiter und dann Geschäftsführer der SpreeGas GmbH. Von 2000 bis 2002 war er Geschäftsführer der EMB Erdgas Mark Brandenburg, von 2002 bis 2005 Geschäftsführer der MITGAS Mitteldeutsche Gasversorgung GmbH, von 2005 bis 2007 Leiter Absatzportfoliomanagement Gas der RWE Energy AG. Von 2007 bis 7.9.2008 war er Vorstand Finanzen der envia Mitteldeutsche Energie AG (enviaM) und seit 8.9.2008 Vorstand Marketing/Vertrieb/Energiebeschaffung. Seit 10.10.2009 ist er Geschäftsführer Vertrieb der Mitteldeutsche Gasversorgung GmbH (MITGAS) in Kabelsketal.



Dr. Ulrich Bammert

hat seit 1988 verschiedene leitende Positionen in der Energiewirtschaft bekleidet, von 1995 bis 2005 als Leiter der Hauptabteilung Markt und Prokurist bei der Stadtwerke Hannover AG, von 2005 bis 2008 als Technischer Vorstand der Berlinwasser Holding AG, Berliner Wasserbetriebe AoR, von 2008 bis 2009 als Strategischer Berater des Vorstands der Braunschweiger Versorgungs-AG & Co. KG. Seit 2009 ist er Geschäftsführer der HAMBURG ENERGIE GmbH.



Dietmar Bernhardt

war von 1993 bis 2004 im RWE Konzern in den Bereichen Unternehmensentwicklung, Controlling, Gasbeschaffung und Transit tätig und arbeitete von 2004 bis 2009 bei der Duisburger Versorgungs- und Verkehrsgesellschaft in den Bereichen Finanzen, Materialwirtschaft, Beschaffungsstrategien und Energiehandel. Seit 2009 ist er Geschäftsführer der Energiehandelsgesellschaft West GmbH (ehw).



Andreas Döhrer

ist Geschäftsführer der conenergy unternehmensberatung gmbh & co. kg und verantwortet Beratungsprojekte im Strom- und Gasmarkt. Seine Kernkompetenzen liegen im Marktbereich. Er unterstützt Versorgungsunternehmen insbesondere bei der Strategieentwicklung und der Positionierung auf der Beschaffungs- und Absatzseite. Herr Döhrer ist Jahrgang 1968 und studierte u. a. am Lehrstuhl für Energiewirtschaft der Universität Essen Wirtschaftswissenschaften.



Dr. Felix Engelsing

ist Vorsitzender der 10. Beschlussabteilung des Bundeskartellamtes, die für die Verfolgung von Missbrauchsfällen und Wettbewerbsbeschränkungen im Strom-, Gas- und Fernwärmesektor zuständig ist. Zuvor war er Leiter des Referates für Internationale Wettbewerbsfragen und Co-Chair der ICN Unilateral Conduct Working Group. Davor leitete er das Referat für Deutsches und Europäisches Kartellrecht (u.a. Bonusregelung, Bußgeldleitlinien). Vorher war er u. a. in zwei Energie-Beschlussabteilungen und in der Prozessabteilung (Prozesse u.a. vor BGH) tätig. Jura-Studium in Münster sowie Promotion und Arbeit als wissenschaftlicher Mitarbeiter im öffentlichen Recht an der Universität Bonn.



Ulf Heitmüller

hatte von 1994 bis 2004 verschiedene Fach- und Führungspositionen bei der BEB in Hannover inne. Von 2004 bis 2005 war er Bereichsleiter Operations bei Shell Energy Deutschland in Hamburg, von 2005 bis 2007 Convergence Manager bei Shell Energy Europe in London. Seit Juni 2007 ist er Mitglied der Geschäftsführung der Shell Energy Deutschland GmbH, verantwortlich insbes. für das Geschäft mit Stadtwerken und industriellen Großkunden. Seit Oktober 2007 ist er Vorsitzender der Geschäftsführung der Shell Energy Deutschland GmbH und seit Februar 2009 gleichzeitig verantwortlich für den Gasverkauf in Nord-West Europa bei Shell Energy Europe.



Martin Heun

Studium der Wirtschafts- und Sozialwissenschaften an den Universitäten Lüneburg und Loughborough, UK; 1988-1990 Wissenschaftlicher Mitarbeiter am Lehrstuhl für interne Unternehmenssteuerung an der Universität Lüneburg; 1990-1995 REHAU AG & Co. Erlangen; Abteilungsleiter Verkauf OEM „Weiße Ware“; 1996-1997 Illbruck, Leverkusen; Vertriebsleiter Industrial Products; 1997-2000 GEHR Kunststoffwerk, Mannheim; Prokurist und Gesamt-Vertriebsleiter. Seit 2000 ERD GAS SÜDBAYERN GmbH (ESB), München: Hauptabteilungsleiter Handel & Vertrieb; seit 2002 Geschäftsführer (in Personalunion) der ESB Services GmbH; seit 2005 Prokurist; seit August 2009 Geschäftsführer (in Personalunion) der Plattform Energie GmbH.



Robert Klotz

ist seit 2007 Rechtsanwalt und Partner der Kanzlei Hunton & Williams LLP in Brüssel, Beratungsschwerpunkte im Wettbewerbs-, Telekommunikations- und Energierecht. Von 1998 bis 2007 Beamter der Europäischen Kommission, Generaldirektion Wettbewerb, in den Bereichen Telekommunikation und Energie, von 1996 bis 1997 Generaldirektion Unternehmenspolitik. Von 1994 bis 1996 Rechtsanwalt in Straßburg, Zahlreiche Vorträge und Veröffentlichungen zum Wettbewerbs-, Telekommunikations- und Energierecht. Ständiger Mitarbeiter der K&R, Mitglied des Beirats und Dozent im MERNI am ZEJ Bonn, Dozent am Europa-Institut Saarbrücken. Mitglied des Beirats, International Energy Forum, St. Gallen.

Rüdiger Müller

studierte Betriebswirtschaftslehre an der Universität Augsburg. Von 1997 bis 2001 bekleidete er verschiedene Funktionen im Handel von NE-Metallen in Frankfurt, London und Shanghai bei MG Metals & Commodity/später Enron Metals & Commodity. Von 2002 bis 2004 war er Senior Trader bei EnBW Trading und von bis 2005 dort Leiter Koordination und Finanzen. Seit 2006 ist er Leiter der Wertschöpfungskette Gas der EnBW AG sowie Leiter Gasbeschaffung und Portfoliomanagement bei der EnBW Gas Midstream GmbH.



Michael Notzon

ist Geschäftsführer der goldgas SW GmbH.

Elmar Ruf

ist nach der Umfirmierung der Rhein-Ruhr Energie AG seit Februar 2010 Vorstand der Kofler Energies Power AG in Bochum mit Zuständigkeit für Beschaffung, Vertrieb und Kundenbetreuung. Von Juni 2009 bis Januar 2010 war er Vorstand der Rhein-Ruhr Energie AG in Bochum und von Oktober 2008 bis Mai 2009 Projektleiter Energieeinkauf, Einkaufsoptimierung und Contractingdienstleistungen bei der Kofler Energies Contracting GmbH in Frankfurt am Main. Davor übte er verschiedene leitende Positionen aus, u. a. bei der findhouse AG, der EGT-Energiehandel, der Aral Energie GmbH (später: Rhein-Ruhr Energie GmbH).



Peter Saam

leitet seit Mitte 2007 den Bereich Marktmanagement bei der Würzburger Versorgungs- und Verkehrs-GmbH (WVV) und ist damit verantwortlich für Energiehandel, Marketing und Vertrieb. Parallel dazu ist er in der Geschäftsführung der Heizkraftwerk Würzburg GmbH. Zuvor leitete er den Vertrieb für kommunale Kunden bei der N-ERGIE Aktiengesellschaft in Nürnberg und war Geschäftsführer der Frankengas GmbH.



Olaf Schneider

Diplomwirtschaftsingenieur, ist seit Januar 2008 als Direktor der VNG – Verbundnetz Gas AG für den Bereich Gasverkauf für Versorgungsunternehmen verantwortlich. Seit 1990 war er in verschiedenen Funktionen im RWE Konzern tätig. Mit Beginn der Liberalisierung wechselte er direkt zum Energievertrieb der RWE Energie AG und war dort als Key Account Manager tätig. Nach diesen 3 Jahren Erfahrungen im Strom-zu-Strom Wettbewerb folgten u.a. 5 Jahre als Vertriebsleiter bei der RWE Gas bzw. bei der späteren RWE Transgas in Tschechien.



Mike Schuler

ist seit dem 01.09.2009 Leiter Geschäftskunden - Key-Accounts, Firmen- und Individualkunden - der RWE Vertrieb AG in Dortmund sowie sieben regionalen Niederlassungen von Bad Kreuznach bis Hamburg. Herr Schuler war seit August 2006 Leiter Geschäftskunden der RWE Westfalen-Weser-Ems AG. Vor seinem Einstieg bei RWE war er von 2002 bis 2006 als Geschäftsbereichsleiter Marktmanagement in der N-ERGIE AG in Nürnberg tätig. Von 1999 bis 2002 war Herr Schuler bei der Syneco GmbH & Co. KG in München beschäftigt und verantwortete dort zuletzt den Geschäftsbereich Sales & Services.



Dr. Jochen Weise

begann seine Laufbahn 1986 bei der Deutschen Shell, wo er bis 2001 verschiedene Aufgaben übernahm, unterbrochen von Tätigkeiten für Shell Portuguesa und Shell Europe. Ab Mitte 2001 war er als Project Manager „North West Europe - Commercial Business Review“ für die Shell Europe Oil Products tätig, bevor er im April 2002 als Executive Vice President Gas Supply and Trading zur Ruhrgas AG wechselte. Seit 2004 ist Dr. Jochen Weise Vorstandsmitglied der E.ON Ruhrgas AG.



Marco Wettig

Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Universität Leipzig und der Ecole Supérieure de Commerce (Euromed) Marseille, Frankreich. Aufenthalt am Center for Innovative Technology (CIT) bei Washington D.C. USA. Seit 2000 Tätigkeit für ECG Erdgas-Consult GmbH, Leipzig, in verschiedenen Funktionen, derzeit als Bereichsleiter Plattformen und Business Services. Mitarbeiter und Projektleitung in einer Vielzahl von Projekten für Transportnetzbetreiber, Speicherbetreiber, Händler. Mitarbeit an deutschen und grenzüberschreitenden Kapazitätsplattformen wie beispielsweise marktgebiete.com, trac-x oder Transparency Platform der europäischen Netzbetreiberorganisation ENTSOE.



Matthias Wolfskeil

ist nach mehreren Führungspositionen in der Industrie seit dem Jahr 2000 als Vorsitzender der Geschäftsführung bei der Stadtwerke Flensburg GmbH in den Bereichen Strom, Gas, Wasser, Wärme, Telekommunikation, Verkehr, Abfall, Hafen, Dienstleistungen und Flensburg Flughafenbetriebsgesellschaft beschäftigt. Darüber hinaus übt Hr. Wolfskeil weitere Geschäftsführertätigkeiten bei diversen Tochtergesellschaften im Stadtwerke Flensburg Konzern aus.



Veranstaltungshinweise:

Energielieferverträge und Energiebelieferung

20. Mai 2010, Düsseldorf

9. Juni 2010, Frankfurt/Neu-Isenburg

Wettbewerbsrecht und Datenschutz - Was darf ich im Vertrieb?

24. Juni 2010, Berlin

31. August 2010, Köln

8. ICG-Branchentreffen Beschaffung, Vertrieb, Marketing

vku zfk emw

15. und 16. Juni 2010

Lindner Park-Hotel Hagenbeck, Hamburg

Antwort-Fax an 02 21 - 93 47 41 - 20

Ja, ich nehme teil

- vom 15. bis 16. Juni 2010 zum Preis von 1.995,- € zzgl. MwSt. (1.895,- € zzgl. MwSt. für VKU-Mitglieder)
- Ich nehme an der Abendveranstaltung am 15. Juni 2010 teil.
- Ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte senden Sie mir nach dem Kongress die Zugangsdaten für den Online-Download zum Preis von 350,- € zzgl. MwSt. zu. (Mehr Informationen erhalten Sie unter 02 21 - 93 47 41 - 12).
- Ich interessiere mich für Ausstellungs- und Sponsoringmöglichkeiten.



Name	Vorname	Funktion
Telefon	Telefax	E-Mail
Firma	Branche	
Straße / Postfach	PLZ / Ort	Datum / Unterschrift
Beschäftigtenzahl	<input type="checkbox"/> VKU-Mitglied	
<input type="checkbox"/> 1-50 <input type="checkbox"/> 51-200 <input type="checkbox"/> 201-500 <input type="checkbox"/> 501-1000 <input type="checkbox"/> 1001-5000 <input type="checkbox"/> > 5000		
Rechnung an (Name)	Abteilung	
Anschrift		

Informationen zur Anmeldung und zur Veranstaltung

Wie melde ich mich am einfachsten an?

Fax: 02 21 - 93 47 41 - 20
E-Mail: BT-BVM@innovation-congress.de
Internet: www.Branchentreffen-BVM.de
Infotelefon: 02 21 - 93 47 41 - 0

Innovation Congress GmbH
Brohler Straße 13
50968 Köln

Teilnahmebedingungen

Die Teilnahmegebühr beinhaltet Tagungsunterlagen, Mittagessen und Erfrischungen an den gebuchten Kongresstagen sowie die Teilnahme an allen im Rahmen dieser Veranstaltung angebotenen Events. Nach Erhalt einer Bestätigung per email durch die ICG-Buchhaltung ist Ihre Anmeldung registriert. Die Teilnahmegebühr zzgl. gesetzl. MwSt. ist nach Erhalt der Rechnung/Anmeldebestätigung fällig. Ein Rücktritt, nur schriftlich, ist bis zum 14.5.2010 kostenlos möglich, bis zum 2.6.2010 erstatten wir Ihnen die Hälfte der Teilnahmegebühr. Bei Absagen nach dem 2.6.2010 wird Ihnen die Teilnahmegebühr nicht mehr erstattet. Selbstverständlich können Sie aber eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers schicken. Etwaige Programmänderungen oder Stornierungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

Veranstaltungsort

Lindner Park-Hotel Hagenbeck | Hagenbeckstraße 150 | 22527 Hamburg
Telefon: 0 40 - 80 08 08 - 100 | Telefax: 0 40 - 80 08 08 - 188 | E-Mail: info.hagenbeck@lindner.de | Internet: <http://www.lindner.de>
Übernachtung: ab 144,- EUR inkl. Frühstück

Zimmerreservierung

Wir haben für Sie ein begrenztes Zimmerkontingent zu vergünstigten Preisen im Veranstaltungshotel reserviert. Bitte nehmen Sie Ihre Reservierung direkt im Hotel unter Berufung auf das ICG-Branchentreffen Beschaffung, Vertrieb, Marketing / Innovation Congress GmbH vor.

Ihre Ansprechpartner rund um Ihre Firmenpräsentation auf unseren Veranstaltungen sind:



Christiane Pröhl
02 21 - 93 47 41 - 14
proehl@innovation-congress.de



Tamara Atzeni
02 21 - 93 47 41 - 18
atzeni@innovation-congress.de

Datenschutzerklärung:

Ihre Daten werden von der Innovation Congress GmbH für die Organisation und Durchführung der Veranstaltung genutzt. Außerdem möchten wir Sie gerne über unsere zukünftigen Veranstaltungen informieren. Mit Ihrer Unterschrift geben Sie Ihre - jederzeit widerrufbare - Einwilligung, dass wir uns mit Ihnen per Telefon, Fax, E-Mail oder auf dem Postweg in Verbindung setzen und Ihre Daten mit anderen Firmen innerhalb und außerhalb Deutschlands austauschen dürfen. Sollten Sie diese Einwilligung nicht oder nur in Teilen geben wollen, so streichen Sie bitte die entsprechenden Passagen aus dieser Erklärung oder kontaktieren Sie uns unter oben stehender Adresse.